

**LES EXPORTATIONS : RISQUES ENCOURUS, GARANTIES DE MARCHES,  
PAIEMENTS ET FINANCEMENTS**

Se familiariser avec les risques encourus et les aspects financiers dans les opérations de commerce international

**PUBLIC**

Responsables export, gestionnaires de contrats internationaux, cadres bancaires, cadres commerciaux administratifs ou financiers travaillant à l'international dans les sociétés import/export

**OBJECTIF**

Connaître les risques encourus dans les opérations de commerce international

Se familiariser avec les cautions de marchés mises en place par l'exportateur dans la cadre de marchés à l'exportation.

Connaître les principales techniques de paiement et de financement utilisées dans les opérations d'exportation.

**PRE-REQUIS** : aucun

**METHODE PEDAGOGIQUE**

Alternance d'exposés/discussions, cas pratiques

**DUREE** : 1 jour

**PROGRAMME**

**I Le panorama des risques côté acheteur et vendeur**

Les différents types de risques

La chronologie des risques

Les instruments de couverture

**II Les garanties de marchés misent en place par l'exportateur**

Typologie des garanties misent en place (Garantie de soumission, de bonne exécution, de restitution d'acompte...)

Chronologie des garanties

Typologie des garanties sur le plan juridique

- Caution
- Garantie à 1<sup>ère</sup> demande
- Standby L/C

Fonctionnement des garanties (Objet / entrée en vigueur / montant / validité / les conditions de mise en jeux)

La réduction des risques dans le cadre des garanties misent en place par l'exportateur

### **III Les techniques de paiement**

La remise documentaire

Le crédit documentaire

La lettre de crédit stand-by

La garantie à 1<sup>ère</sup> demande

### **IV Le financement à court, moyen et long terme**

MCNE

L'affacturage

Le forfaitage

Le crédit acheteur

Le crédit fournisseur

La compensation

**INTERVENANT** : Ange Cubeddu – Consultant en Commerce international

**Contact** : [ange.cubeddu@adelformation.com](mailto:ange.cubeddu@adelformation.com)